



Carlos Maria Mansilla

Córdoba

✉ carlos.m.mansi@gmail.com ☎ +54-3512166870

Growth Manager | Performance Marketing

Paid Media Sr. Experiencia como PM en proyectos digitales de IA en Marketing y Ventas, coordinación de equipos creativos y gestión comercial. Trabajo con metodologías ágiles y herramientas como Jira, Trello y Asana. Lidero proyectos end-to-end, garantizando calidad, cumplimiento y comunicación clara con stakeholders técnicos y de negocio.

Mis experiencias profesionales

Project manager

Mundo Job

Lideré proyectos digitales en <https://bzzbusiness.com/>, tesisymasters.com, tutfg.com, coordinando equipos y acciones de performance. Planifiqué, implementé y optimicé campañas en Meta, Google y TikTok Ads, con foco en generación de leads y ventas. Implementé CRM Zoho y automatizaciones comerciales, optimizando embudos, SEO, analítica y reporting para mejorar eficiencia operativa y conversión.

Agosto 2025 - Abril 2026

E-Commerce Manager

Tienda Nico

Lidero el canal digital de Tienda Nico (VTEX + Mercado Libre), gestionando campañas estacionales, pricing con compras, logística y performance. Uso GA4, Meta Ads, Connectif, Real Trends, Hotjar, BI, Excel avanzado y CRM con Odoo. Trabajo con ERP propio, aplico metodologías ágiles (OKRs, Kanban) e IA. Lidero un equipo de 6 personas y automatizo reportes, audiencias y procesos para escalar resultados.

Enero 2025 - Agosto 2025

Growth Manager

Arista MMC

Desarrollé estrategias de marketing digital para un estudio jurídico en Costa Rica, orientadas a captar inversores extranjeros interesados en oportunidades legales y comerciales en la región. Implementé campañas segmentadas en Google Ads y redes sociales, optimicé el sitio web para posicionamiento internacional (SEO) y diseñé embudos de conversión enfocados en generación de leads calificados desde el exterior. Automatización de CRM con MAKE.

Enero 2024 - Diciembre 2024

Consultor Growth Hacking

The Rose Holding

Diseñé e implementé estrategias de crecimiento y adquisición de usuarios para proyectos internacionales en distintas etapas de desarrollo. Me enfoqué en la generación de resultados rápidos y escalables a través de campañas de performance marketing orientadas a conversión, utilizando plataformas como Google Ads, Meta Ads y landing pages optimizadas.

Enero 2024 - Diciembre 2024

Growth Manager

MCM Digital

Desarrollé estrategias de crecimiento para proyectos de ecommerce, enfocado en adquisición, retención y conversión. Lideré experimentos de CRO, campañas automatizadas y dashboards de métricas clave.

Agosto 2020 - Diciembre 2023

Ecommerce Manager

Equipo Vallejo

Sporttotal.com.ar & calzadovallejos.com.ar Optimización de tiendas digitales en Magento 2 y VTEX. Coordinación de eventos comerciales como Cyber Monday, Black Friday y Hot Sale. Desarrollo de campañas SEO para maximizar la visibilidad de productos. Desarrollo de Marketplace con Mercado Libre Desarrollo de embudos con social media. Formación y liderazgo de equipos para

canales de venta online.

Noviembre 2018 - Julio 2020

Project manager

360 San Juan

Lideré la producción de contenidos audiovisuales en una agencia creativa, gestionando proyectos de principio a fin. Coordiné al equipo creativo y mantuve una comunicación constante con los clientes para garantizar entregables alineados a sus objetivos y expectativas. Supervisé la planificación, ejecución y entrega final de campañas, asegurando la calidad y el cumplimiento de los plazos en cada etapa del proceso.

Junio 2015 - Septiembre 2018

Cajero - Oficial Ejecutivo de Ventas - Tesoreria

Banco Galicia

Caja: Cajero múltiple, Tesoreria, pagador, reclamos, alistamiento de Cajeros Automáticos (Banelco) Ejecutivo de Ventas: Oficial de atención al publico, (mesa de entrada) Oficial de individuos servicios y productos con riesgo crediticio Auxiliar de Cajas de Seguridad.

Junio 2009 - Enero 2015

Auxiliar Administrativo

Armada Argentina

Auxiliar Administrativo en tesoreria, rendicion de cuentas, arqueos de caja, conciliaciones bancarias, imputaciones de gastos segun nomenclatura oficial. Auxiliar Administrativo Compras y Contrataciones, Llamado de oferentes, entrega y aperturas de pliegos.

Mayo 2005 - Diciembre 2008

Mis estudios

Universitario

Blas Pascal

Junio 2024 - Actualmente

Terciario

Platzi

Febrero 2018 - Actualmente

Universitario

UNSJ

Febrero 2013 - Diciembre 2016

Terciario

Product Hacker

Febrero 2024 - Noviembre 2024

Terciario

Coder house

Mayo 2020 - Agosto 2020

Terciario

Andes Coaching

Febrero 2017 - Octubre 2018

Idiomas

Español - Nativo

Inglés - Intermedio

Conocimientos técnicos

Odoo

Hubspot

Sistemas erp

Business intelligence

Google tag manager

Liderazgo de equipos agile

Crm

Zoho

Asana

Scrum

Metodologías agile

Microsoft excel

Microsoft word

Microsoft office

Marketing digital

Comercio electrónico

Mercado libre

Ecommerce

Css

Marketing digital

Wordpress

Google analytics

Html

Google ads

Facebook ads

Magento

Adobe photoshop

Adobe illustrator

Coaching ontológico

Jira

Trello

Marketing

Seo

Habilidades interpersonales

Administración de la confianza

Administración de la confianza

Gestión de equipos

Gestión de equipos

Orientación al cliente

Orientación al cliente

Sentido de oportunidad

Sentido de oportunidad

Sentido autocrítico

Sentido autocrítico

Precisión

Precisión

Liderazgo

Trabajo en equipo

Comunicación

Otros

Redes Sociales

Realtrends

Balcony

comercial

connectif

vtex

okrs

chat gpt

gemini

grok

go high level

Desplazamiento y movilidad

- Disponibilidad para viajar
- Disponibilidad para cambiar de residencia
- Licencia de conducir B1
- Vehículo propio

¿Qué trabajo buscas?

- Growth Marketing - E-Commerce Manager
- Informática / Telecomunicaciones
- Otros
- Mercadotecnia / Publicidad / Comunicación
- Córdoba
- Mendoza
- San Juan
- No busco trabajo pero estoy dispuesto a escuchar ofertas